



**Madrid**  
**17 mar**

**Barcelona**  
**27 abr**

**Madrid**  
**5 may**

**Bilbao**  
**22 jun**

**Valencia**  
**28 sep**

**Madrid**  
**19 oct**

**Barcelona**  
**1 dic**

**INCLUYE  
TALLER PRÁCTICO  
EN EL PUNTO  
DE VENTA**

## Entender el lineal: una oportunidad para fabricantes

### Por qué asistir

- Porque es un curso clave para que los profesionales del marketing y las ventas conozcan cómo sacar el máximo partido a sus visitas al punto de venta
- Porque accederá una nueva metodología que le permitirá identificar de manera práctica oportunidades de mejora de su categoría en el lineal
- Porque en una única sesión podrá adquirir los conocimientos teóricos y aplicarlos en un taller práctico en el punto de venta
- Porque le ayudará a mejorar la relación con los distribuidores y maximizar las ventas de su categoría en el punto de venta

**Reserve ya su plaza en cualquiera de las ediciones**



Ronda General Mitre 10  
08017 Barcelona  
T. 93 252 39 00  
F. 93 280 21 35

[www.aecoc.es](http://www.aecoc.es)

**AECOC**



Itinerario de formación recomendada:

Trade Marketing



Gestión por Categorías



Entender el Lineal

### Entender el lineal: una oportunidad para fabricantes

Conocer que está pasando en el punto de venta, y más concretamente en los lineales de los distribuidores, es ahora más que nunca una realidad que los profesionales de marketing, trade y ventas de las compañías fabricantes no pueden obviar.

Desde AECOC queremos dar un paso más allá de la formación en Gestión por Categorías, fomentando la visita al punto de venta y ayudando a los profesionales de la fabricación a interpretar y analizar la información de la categoría que cualquier lineal puede ofrecernos en la misma tienda.

### PROGRAMA

- El rol del lineal para el fabricante, el distribuidor y el consumidor.
- Metodología AECOC: Análisis e interpretación de un lineal en el punto de venta.
- Visita a tienda: Ejercicio práctico dónde se analizarán 2 categorías.
- Trabajo en equipo. Oportunidades de mejora de las categorías analizadas.
- Taller de debate: Aprendizajes de la sesión práctica de un informe de resultados tipo.
- La visión del distribuidor en las categorías analizadas.
- Recomendaciones en la implantación de la metodología de análisis en la compañía

### A QUIÉN VA DIRIGIDO

A todos aquellos **profesionales de la fabricación que quieran ir más allá de la teoría** y deseen conocer una nueva metodología, fácil y sencilla, que les permitirá analizar los lineales en el punto de venta desde una nueva perspectiva.

Especialmente indicado para áreas de **Marketing, Trade, Ventas y GPV's**

### HORARIO

- 09:30 h. a 18:00 h.

### PRECIO

- 390 € +16% IVA.
- **Descuento del 20%** a partir del 2º inscrito de una misma empresa.
- **Descuento del 20%** si también se inscribe al curso Gestión por Categorías.
- No Socios de AECOC: doble precio.
- El precio incluye almuerzo de trabajo y **Check-list de evaluación del lineal.**

PODEMOS ADAPTAR ESTE CURSO EN EXCLUSIVA PARA SU EMPRESA

### CALENDARIO 2010

<b>FECHA:</b>	17 marzo	27 abril	5 mayo	22 junio	28 sept.	19 octubre	1 dic.
<b>LUGAR:</b>	Madrid	Barcelona	Madrid	Bilbao	Valencia	Madrid	Barcelona
<b>TALLER EN:</b>	Alcampo	Caprabo	Carrefour	Eroski	Pend. confirmar	Carrefour	Caprabo



### MÁS INFORMACIÓN

Óscar Núñez  
onunez@aecoc.es

Ronda General Mitre 10  
08017 Barcelona  
T. 93 252 39 00  
F. 93 280 21 35

[www.aecoc.es](http://www.aecoc.es)

AECOC



## Entender el lineal: una oportunidad para fabricantes

Envíe el siguiente boletín al fax 93 280 21 35 o/y al e-mail: [formacion@aecoc.es](mailto:formacion@aecoc.es)  
Recibirá respuesta por e-mail confirmando plaza y lugar de celebración del curso.

**Fecha del curso:**

**Población:**

Sector de actividad de su empresa:

Empresa:

NIF:

¿Quiere aparecer con otro nombre en la lista de asistentes? Si es así indíquenos con cuál

Dirección:

Fax:

Población:

Código postal:

Teléfono:

Asistente 1:

Cargo:

e-mail:

Precio de la inscripción: **390 €+16% IVA= 452,40 €**

Asistente 2:

Cargo:

e-mail:

Precio de la inscripción: **312 €+16% IVA= 361,92 €**

Persona que envía la inscripción:

e-mail:

Importe total de la inscripción:

+16% IVA=

- Pago por transferencia a la cta. Nº 0049-1806-90-2211869811
- Debe adjuntarse a este boletín el comprobante de la transferencia indicando nombre del asistente, curso y fecha del mismo.
- No se formalizará la inscripción hasta no haber recibido este boletín cumplimentado junto con el comprobante de la transferencia.
- No se reintegrará el importe del curso por cancelación de la asistencia en las 72 h. hábiles anteriores al mismo.

Firma y sello de la empresa

Sus datos de contacto aquí recogidos se incluirán en la base de datos de AECOC

Si no desea que la usemos para facilitarle información sobre nuestros servicios marque esta casilla  y envíenos este boletín debidamente cumplimentado



MÁS INFORMACIÓN

Óscar Núñez  
[onunez@aecoc.es](mailto:onunez@aecoc.es)

Ronda General Mitre 10  
08017 Barcelona  
T. 93 252 39 00  
F. 93 280 21 35

[www.aecoc.es](http://www.aecoc.es)

**AECOC**